

日本カラーマイスター協会

インテリアに特化した講座開講

色の技術を学び、提案力向上へ

日本カラーマイスター協会（東京中央区）は、インテリア空間の色彩に特化した「インテリアカラー特別コース」を開講している。

4日間で色の基本から、インテリアへの落とし込み方を身につけることができる。室内塗料を販売するカラーワークス（神奈川県大和市）とのコラボレーション講座だ。



▲左から日本カラーマイスター協会エグゼクティブカラーマイスターの川上あすか氏、勝浦秋津氏、カラーワークス広報の灰野洋子氏

「色のテクニックを身につけることでお施主様との会話をスムーズにし、提案の精度が上がります」とエグゼクティブカラーマイスターの川上あすか氏は語る。受講料金は5万5000円（税込）。

まず、1・2日目には色の仕組みや色彩心理、配色などについて学ぶ。3・4日目はさまざまなインテリアスタイルを色でどのように実現するか

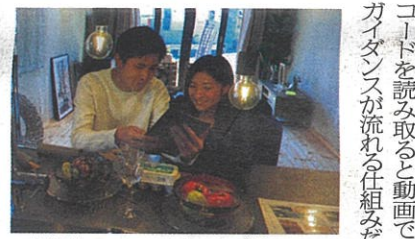
総合ニュース

や照明や窓の方向、時間帯によって色の見え方が変わることなどを学び、提案に使える実践的な知識を深めていく。最後は受講者がグループに分かれ、1人の施主を想定してカラーコーディネートをお客様に提案していただく。グループワークを通して、自分と違う考え方に触れられることとはとても大事です」と勝浦氏。川上あすか氏は「受講者の方からは、今まで何となく進めていたものが説得力のある提案

になりお客様にすんなり納得してもらえようになった、自信を持って提案できるようになったという声をいただいています」と語る。

講座内で教科書として活用する「カラーデザイン」の教科書も昨年末に出版。「色の使い方はセブンスだと思っている方が多いですが、実際は技術でもある。色を見る目は鍛えることができ、学ぶことで提案力が高まります」とカラーワークス広報の灰野洋子氏。

講座の無料ガイダンスは随時開催している。



▲来場者はスタッフを気にせず内覧できる

「以前からモデルハウス見学会は営業スタッフが来場を阻害する大きなハードルになっていました」（石原社長）

直接的な営業要素を省くことで見学者を増やし、見込み客数の増加を図ることが狙いだ。来場者はスタッフを気にせず内覧できることで、一床に座ったり寝そべったりと家族で実際に暮らすようにして見学会でできることが魅力と石原社長は話す。見学会は、アプリを使った追客も可能。アンケートを取るなどして、見込み客の精査ができる。

導入費用はIoT機器、システムを含め170万円から。月々のランニングコストはかからない。モデルハウスはIoT機器付き住宅として販売できる点もメリットだ。

石原社長は「低価格かつワンストップで利用できるスマートモデルハウスの認知度を高めたい」と話す。

リフォームセールスマガジン5月号から
 [選ばれる見積書とは?]
 [特集]納得×安心=契約!ワンランク上の見積書大研究!
 [見積作成おたすけツール]
 [リフォーム業界実態調査]
 [エクステリア&ガーデンリフォームのアイデア]
 [輝くリフォームセールス]
 [ecomo:田口幸宏さん]
 [暮らしを彩る雑貨建材カタログ]
 [住宅性能アップ提案術]
 [設備建材選びココがポイント]
 【購読申し込み】TEL03-6252-3450
 発行 リフォーム産業新聞社



「白をベースにして読みやすく」

ケアフル インスタでリフォームの知識を発信

ほぼ毎日更新

リフォームと不動産事業を展開するケアフル（千葉県千葉市）は、インスタグラムの発信を強化している。施工事例の写真だけでなく、リフォームの基礎知識や役に立つノウハウをほぼ毎日更新。フォロワー数は757人だ（4月6日現在）。

「マンションで小さなお子さんがいる浴室リフォームの場合はTOTOのシステムバスがおすす

「無モデルハウス見学会」を実現
 動画などで物件の魅力を案内

「以前からモデルハウス見学会は営業スタッフが来場を阻害する大きなハードルになっていました」（石原社長）

「以前からモデルハウス見学会は営業スタッフが来場を阻害する大きなハードルになっていました」（石原社長）

「以前からモデルハウス見学会は営業スタッフが来場を阻害する大きなハードルになっていました」（石原社長）

「以前からモデルハウス見学会は営業スタッフが来場を阻害する大きなハードルになっていました」（石原社長）

知っていますか？
 コロナ禍で住宅や建物の入り口に
手洗い
 付けたい
 要望多いです。

※排水圧送ポンプがあれば
 ビジネスチャンスだらけです。

美容室にも手洗い増設

個人邸にも手洗い増設

学生会館にも手洗い増設

どこにでも手洗器が置ける排水圧送ポンプのお問い合わせはコチラ

フランス生まれの排水圧送ポンプ

SFA

〒103-0015
 東京都中央区日本橋箱崎町20-3
 箱崎町公園ビル7階

TEL 03-5623-3151
 Mail. sales@sfa-japan.jp